

Аннотация рабочей программы дисциплины

Основы экономики, менеджмента и маркетинга

направление подготовки 35.03.04 - Агрономия

профиль: «Агрономия».

Квалификация выпускника – бакалавр

1. Цель изучения дисциплины - формирование у студентов системы знаний и умений для свободной профессиональной ориентации и принятия оптимальных решений в различных стандартных профессиональных ситуациях, возникающих на предприятиях.

Задачи дисциплины:

- раскрыть основные понятия организации и функционирования хозяйственного механизма в современных условиях;
- показать содержание основной экономической проблемы и пути её решения;
- дать методику оценки эффективности деятельности организации;
- научить студентов экономически правильно оценивать перспективы и особенности хозяйственного управления на отраслевом уровне;
- привить студентам практические навыки для работы в данной сфере деятельности.

2. Место дисциплины в структуре ООП:

Основы экономики, менеджмента и маркетинга относится к дисциплинам по выбору основной образовательной программы.

3. Требования к результатам освоения дисциплины:

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие компетенций:

3.1.1. Общекультурные компетенции (ОК):

- способность использовать основы экономических знаний в различных сферах деятельности (ОК-3).

В результате изучения дисциплины студент должен:

Знать

- основные положения экономической теории;
- принципы рыночной экономики;
- современное состояние и перспективы развития экономики;
- роли и организацию хозяйствующих субъектов в рыночной экономике;
- механизмы ценообразования на продукцию (услуги);
- формы оплаты труда;
- стили управления, виды коммуникации;
- принципы делового общения в коллективе;
- управленческий цикл;
- особенности менеджмента в области агрономии;
- сущность, цели, основные принципы и функции маркетинга, его связь с менеджментом;
- формы адаптации производства и сбыта к рыночной ситуации;

Уметь

- рассчитывать основные технико-экономические показатели деятельности организации;
- применять в профессиональной деятельности приемы делового и управленческого общения;
- анализировать ситуацию на рынке товаров и услуг.

Владеть

- методами расчёта себестоимости и цен на создаваемый продукт;
- навыками определения производительности труда и рентабельности производства.
- навыками определения доли рынка;
- методами исчисления коэффициента эластичности спроса.

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 3 зачётные единицы – 108 часов, в том числе: лекций – 16 часов, практических занятий – 16 часов, внеаудиторная работа – 20 часов, самостоятельная работа 56 часов. Форма контроля – зачет 3-й семестр.

4. Составитель:

Човган Н.И. доцент, к.э.н.

ФИО, должность, ученое звание